

# Сможет ли LeaseIT стимулировать рост IT-рынка?

В странах с развитой экономикой от 30 до 60% компьютерной техники корпоративного класса покупается в рассрочку, а не путем единовременной выплаты – этим во многом и объясняется высокий уровень их информатизации. Причем финансированием таких закупок занимаются не банки, а лизинговые фирмы. Недавно компания, специализирующаяся на предоставлении рассрочки платежей по компьютерной технике, под названием ЗАО «Лизинг информационных технологий» («ЛИТ») появилась и в Украине – этому событию была посвящена пресс-конференция, состоявшаяся 15 июня.

Открывая мероприятие, генеральный директор «ЛИТ» Дмитрий Богодухов подчеркнул, что отечественные малые и средние предприятия редко имеют возможность приоб-

рести необходимое оборудование в полном объеме, рассчитавшись за него единым траншем. Небольшие фирмы в основном покупают офисную технику, включая ПК, серверы, ноутбуки, копировальные и печатающие устройства, по мере появления средств, так что этот процесс нередко растягивается на годы.

До последнего времени в нашей стране займы на покупку компьютерной техники по упрощенной схеме оформлялись лишь для физических лиц – такие услуги уже давно оказывают розничные IT-магазины. Небольшие компании могли оплачивать товар в рассрочку либо по договоренности с поставщиком (что в наших условиях – весьма опасно прежде всего для самого продавца), либо получив кредит в банке. Последние весьма неохотно предоставляют займы на по-

купку IT-оборудования, поскольку его ликвидность в качестве залога оценить довольно трудно – в таких случаях в его роли часто выступают оборотные средства организации. Кроме того, получение кредита юридическими лицами, считает Дмитрий Богодухов, нередко осложняется достаточно обширным списком документов, которые необходимо собрать и предоставить на рассмотрение в банк, в том числе и для обязательного страхования займа. И даже после этого малые и средние компании не всегда выглядят кредитоспособными в глазах финансистов.

«ЛИТ» призван стать промежуточным звеном между финансовыми учреждениями и продавцами техники, к которым обращаются корпоративные клиенты, желающие приобрести IT-продукцию в рас-



Дмитрий Богодухов: «Малый и средний бизнес не всегда выглядит кредитоспособным в глазах финансистов, а уж при займах на компьютерную технику – тем более»

срочку. В рамках финансового проекта, получившего название LeaseIT ([www.leaseit.com.ua](http://www.leaseit.com.ua)), компания гарантирует поставщикам оплату товара полностью (за вычетом первоначального взноса), а все дальнейшие взаиморасчеты с покупателем берет на себя. Средства для займов «ЛИТ» рассчитывает привлекать с по-

мощью банков, выступая перед ними гарантом их возврата.

LeaseIT для покупателя – это прежде всего упрощенная схема оформления рассрочки: она ограничивается подписанием договора, а решение о предоставлении услуги «ЛИТ» обещает принимать в течение нескольких минут (для этого будет применяться скоринговая технология).

Как отметил директор «ЛИТ» по маркетингу и продажам Дмитрий Фридман, сегодня его компания ведет переговоры об участии в программе LeaseIT со многими поставщиками компьютерного оборудования. По данным представителей компаний, присутствовавших на мероприятии, для них это обойдется в 1350 грн в качестве единовременного платежа плюс 480 грн – ежемесячных отчислений. За первый год работы планируется привлечь к сотрудничеству 200 продавцов техники, заключить не менее 5000 сделок (средняя сумма каждой – \$2000) и сформировать лизинговый портфель в 10 млн долл.

Пока в ассортименте LeaseIT лишь одна финансовая программа, в соответствии с ко-

торой покупатель может оплатить 30% стоимости оборудования и получить рассрочку на 1 год под 15% годовых (включая страхование сделки). В дальнейшем «ЛИТ» будет совершенствовать систему взаиморасчетов и предлагать новые пакеты в рамках LeaseIT, предусматривающие, например, расширенную гарантию на купленную технику, ее замену в течение четырех часов в случае выхода из строя, модернизацию, услуги trade-in (зачет стоимости старого оборудования при покупке нового).

Подобные схемы положительно повлияли на развитие отечественного автомобильного рынка, обеспечив взрывной рост продаж. Программы, подобные LeaseIT, по мнению Дмитрия Фридмана, способны существенно увеличить спрос на компьютерную технику в Украине. Затраты отечественных компаний на IT «ЛИТ» оценивает в 1 млрд долл. ежегодно. При этом малый и средний бизнес расходует 200 млн, а еще 100 млн долл. потенциально способен потратить на покупку техники в рассрочку.

➔ Новости

IBM MicroDrive, а также поддерживаются стандарты FireWire и USB Direct Print, что позволяет напрямую работать с большинством цифровых камер от различных производителей.

Кроме того, благодаря дополнительному USB-интерфейсу к PictureMate 500 можно подключить внешнюю вспышку и распечатывать фотографии с мобильных телефонов.

Epson PictureMate 500 имеет ручку для переноски и может работать автономно – от приобретаемого дополнительно аккумулятора.

Цветной ЖК-экран большого размера дает

возможность просматривать и отбирать фотографии, задавая необходимое количество копий, использовать различные эффекты, кадрировать и даже микшировать изображения, увеличивая определенный их участок.

Использование нового набора расходных материалов Epson PicturePack, состоящего из картриджа и 135 листов глянцевой фотобумаги PictureMate Photo Paper, позволило, по данным компании, снизить себестоимость одного отпечатка до 1,25 грн и менее.

Поставки Epson PictureMate 500 начнутся в июне. Его

рекомендованная розничная цена составит \$270.

## Lexar представила недорогой MP3-плеер

Производитель цифровых носителей и аксессуаров Lexar Media сообщила о выпуске нового компактного и стильного плеера DLP-200 на базе карт памяти формата SD, который может использоваться как для воспроиз-

ведения музыки, так и для хранения других данных.

Подобно всем цифровым плеерам фирмы Lexar, DLP-200 поддерживает музыкальные форматы MP3 и WMA, а также совместим с системой управления цифровыми правами Microsoft Windows Media DRM.



Новой продукт предлагается без карт памяти по розничной цене \$49,99 либо в комплекте с носителем SD емкостью 256 MB, 512 MB и 1 GB – за \$89,99, \$119,99 и \$169,99 соответственно.

## SOFTWARE

### Sun начала публиковать исходный код Solaris...

14 июня компания Sun Microsystems начала выкладывать на своем сайте исходные коды операционной системы Solaris, ее сетевых и системных библиотек.

Таким образом компания выполняет обещание, данное ее исполнительным директором Джонатаном Шварцем (Jonathan Schwartz) год назад на выставке в Шангае.

Сделать системное ПО доступным для разработчиков и всех желающих, Sun Microsystems рассчитывает расширить рынок сбыта своих серверов и компьютерных сервисов.

### ...и предоставит бесплатно пакет StarOffice

Также Sun совместно с благотворительной