

18 ноября 2010 г.

г. Киев

Объем украинского рынка IT-финансирования достигнет \$ 1 млрд к 2015 г.

Такого мнения придерживается генеральный директор компании «Лизинг ИТ» Дмитрий Богодухов, принимая во внимание активизацию отложенного спроса на компьютерную технику и ежемесячный рост объема финансирования IT-рынка на 30-50 %.

Отечественный IT-рынок, который в числе прочих пострадал от кризиса, сегодня динамично восстанавливается. Вместе с ним темпы роста набирает и сфера IT-финансирования. Так, по прогнозам экспертов, в следующем году объем рынка IT в Украине выйдет на уровень 2008 г. и составит порядка \$ 3 млрд. При этом проникновение услуг финансирования достигнет минимум 3 %, или \$ 100 млн.

«Сегодня проникновение услуг IT-финансирования крайне низкое (банковские кредиты на покупку компьютеров в торговых сетях не в счет, поскольку это совсем другая модель работы). Поэтому рост до 3 % за год – это очень хороший показатель. Причем, по нашим прогнозам, с учетом роста IT-рынка уже через 5 лет этот показатель достигнет 10-15 %, а объем финансирования составит от \$ 500 млн до \$ 1 млрд», – говорит Дмитрий Богодухов, президент Союза «Сертифицированные специалисты лизинга Украины» и генеральный директор ЗАО «Лизинг ИТ» – единственного в Украине оператора рынка финансирования IT-услуг.

Данный прогноз подтверждает динамика изменения объема финансирования – в среднем он растет на 30-50 % ежемесячно. Среди причин этого эксперт называет значительную активизацию отложенного спроса со стороны покупателей IT-оборудования и большую доступность финансовых ресурсов для компаний, предоставляющих его в лизинг. *«Многие наши клиенты вынуждены обновлять IT-парк каждые 3-5 лет и как раз подошли к очередному циклу обновления. Пока стоимость и срок финансирования не совсем соответствуют возможностям малого и среднего бизнеса, поэтому основной акцент мы делаем на финансировании покупки компьютерной техники домохозяйствами», – комментирует г-н Богодухов.*

В ближайшие 5 лет также стоит ожидать изменений в структуре рынка IT-финансирования. Основная доля останется за аппаратной составляющей (сегодня, к примеру, финансирование покупки ПК, серверов, ноутбуков, мониторов и периферии составляет порядка 90 % от общего объема). Остальное приходится на программное обеспечение и IT-услуги (инсталляцию, настройку и т. п.); их суммарная доля к 2015 г. вырастет до 30 %.

Среди других благоприятных тенденций, которые ожидают рынок в 2011 г., эксперт «Лизинг ИТ» называет появление более дешевых и более долгосрочных ресурсов по ставке 20 % на 1-3 года и дальнейшее снижение стоимости ресурсов до 15 %. *«Также будет активно расти спрос вследствие нескольких факторов. Во-первых, в Украине до сих пор очень низкий уровень компьютеризации. Во-вторых, бизнес, и в первую очередь сегмент МСБ, будет все больше осознавать ценность IT-оборудования для дальнейшего повышения эффективности процессов и минимизации затрат. Продолжится обновление парка ПК – как компаниями, так и домохозяйствами. Наконец, общий уровень проникновения IT-технологий будет неустанно повышаться. Это прежде всего касается широкополосного Интернета, что дополнительно создаст спрос на сами ПК», – отмечает Дмитрий Богодухов.*

В связи с динамичным развитием рынка «Лизинг ИТ» как его единственный оператор продолжит увеличивать портфель, расширять сеть поставщиков и перечень используемых финансовых инструментов. Так, в 2011 г. «Лизинг ИТ» планирует завершить размещение облигаций серии «А» на 15 млн грн. под 25 %, а также размещение облигаций серии «Б» на 50 млн грн. под 20-22 %. С помощью этих ценных бумаг будут привлечены дополнительные финансовые ресурсы и увеличен портфель (до \$ 10 млн). При этом количество активных поставщиков, которые используют технологию LeaseIT, вырастет до 100-150 человек.

ЗАО «Лизинг ИТ» – финансовая компания, специализирующаяся в сфере информационных технологий. Компания является оператором технологии финансирования LeaseIT – инновационной финансовой технологии, которая появилась в Украине в июне 2005 года и предоставила предприятиям возможность получать необходимую компьютерную технику, выплачивая ее стоимость уже в процессе эксплуатации. Компания также является оператором целевой программы «Компьютер в каждый дом» для украинских домохозяйств. Оформление сделки по получению оборудования и его оплате на условиях финансового лизинга осуществляется непосредственно продавцом IT-оборудования – участником системы LeaseIT.

За более чем 5-ти летний срок работы финансированием на покупку компьютерной техники воспользовались около двухсот представителей малого и среднего бизнеса и тысячи домохозяйств, а объемы проданного поставщиками по программам LeaseIT оборудования превысили 20 млн. грн. Сегодня технология LeaseIT используется десятками поставщиков IT во всех регионах Украины, а также ведущими интернет-ритейлерами. Среди партнеров компании – торговые сети DiaWest, КПИ-Сервис, интернет-магазины sokol.ua, bt.kiev.ua, mobiliti.ua, amber.ua, android.com.ua, dune.ua, nabook.ua, mobidrive.com.ua, navitech.com.ua.