

13 мая 2013 г.

г. Киев

Лизинг обеспечивает клиентам выгодную страховую защиту

Лизинг уменьшает страховую нагрузку и защищает покупателя от потери страховки, в случае несвоевременной оплаты взноса.

В отличие от приобретения в кредит, многие потребители выбирают лизинг именно из-за удобства и экономии на страховке. Договор страхования заключает сам лизингодатель, что позволяет покупателю экономить прежде всего свое время. Лизинговая компания что называется берет страховую на себя. Она занимается оформлением документов, контролирует выплаты и решает все текущие вопросы.

При наступлении страхового случая лизингодатель сам занимается переговорами со страховой компанией и обеспечивает полноту выплаты возмещения. *«На практике страховщики работают с лизинговыми компаниями более оперативно, ведь потеря клиента, который страхует сотни единиц техники, для них недопустима»*, – отмечает **генеральный директор компании «Лизинг ИТ» Дмитрий Богодухов**.

Кроме того, как для крупного оптового клиента, страховой тариф для лизинговой компании всегда будет ниже. *«При банковском кредитовании на каждый объект страховка оформляется отдельно, поэтому даже при «нулевом» кредите покупатель переплачивает значительный процент за страховку. Оформляя один договор страхования сразу на большое количество объектов, лизинговая компания получает скидку от страховщиков и тем самым минимизирует переплату клиента»*, – рассказывает **Дмитрий Богодухов**. Стоимость страховки равномерно распределяется на ежемесячные лизинговые платежи. С каждым взносом клиент компенсирует и часть страхового платежа, уплаченного лизинговой компанией по договору страхования. Т.е. имущество, передаваемое в лизинг, уже является защищенным, страховка оплачена лизингодателем в полном объеме. Это исключает риск человеческого фактора – клиент, страхуясь самостоятельно, как в случае с банковским кредитом, может просто забыть перечислить очередной страховой платеж, и тогда имущество окажется без страховой защиты. *«Лизинг снижает страховую нагрузку и защищает покупателя от аннулирования страховки, в случае несвоевременной оплаты взноса. Страховка будет действовать в любом случае, даже если клиент не заплатил лизинговый платеж, ведь компания платит страховщику независимо от того, получила она очередную выплату от клиента или нет»*, – отмечает **г-н Богодухов**.

Страховка объективно необходима, так как помогает избежать возникновения ситуаций, когда имущество уничтожено, а платить за него все равно надо. При покупке, например, автомобиля или техники в кредит через банк оформление страховки ложится полностью на плечи клиента. Лизинговая компания, напротив, не оставляет покупателя один на один со страховщиками. При покупке через лизинг страховые платежи являются гарантией защиты, как клиента, так и самого лизингодателя в отношении предмета лизинга. В этом случае страховка – одна из составляющих дополнительного сервиса лизинговой компании, который выгодно отличает ее от банка.

Справка о компании:

ЧАО «Лизинг ИТ» финансовая компания, специализирующаяся в сфере информационных технологий с 2005 года. Является оператором технологии финансирования LeaseIT и целевой программы «Компьютер в каждый дом», а также обслуживает программы рассрочки для интернет-магазинов. За более чем 5-летний срок работы финансированием на покупку компьютерной техники воспользовались сотни представителей малого и среднего бизнеса и тысячи домохозяйств, а объемы проданного поставщиками по программам LeaseIT оборудования превысили 50 млн грн. Компания впервые в Украине осуществила выпуск облигаций секьюритизированного лизингового портфеля, которые сегодня являются одними из наиболее ликвидных на Украинской бирже.